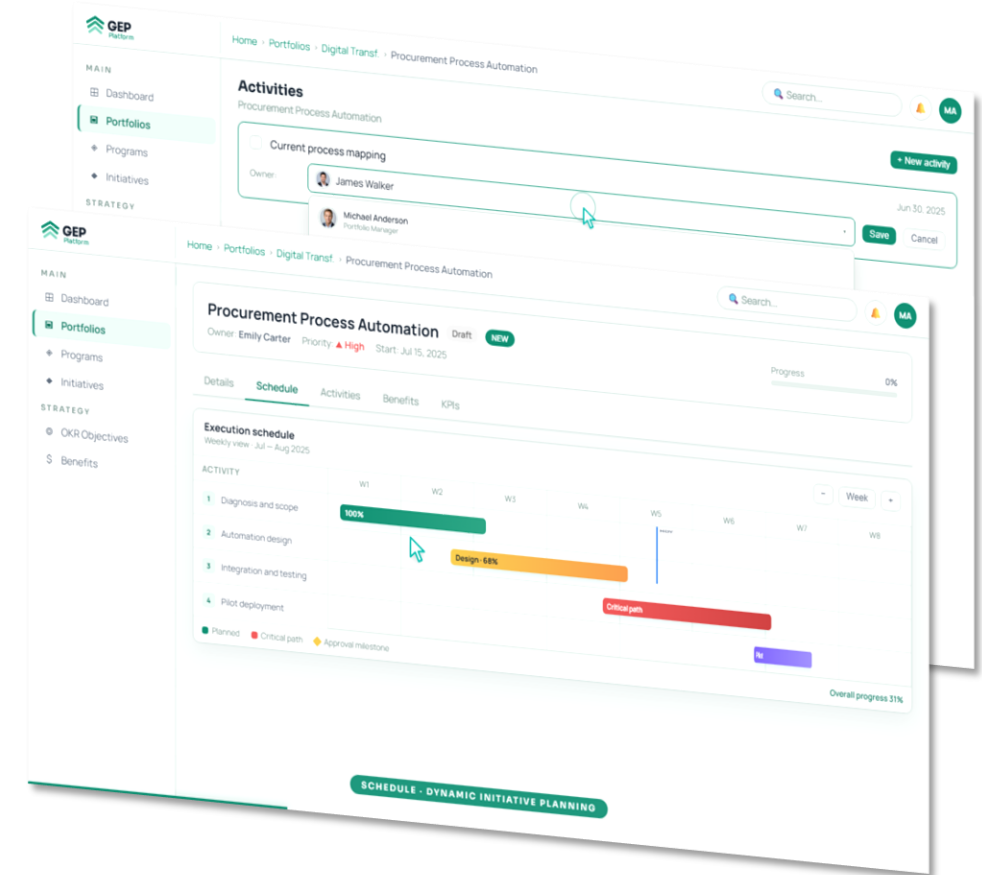




Proporcionamos soporte para que las estrategias capturen valor

GEP Platform conecta estrategia, portafolios e iniciativas en una sola fuente de información verificable, para priorizar recursos, controlar la ejecución y capturar valor con evidencia para la decisión ejecutiva.

42% del valor de una transformación se pierde en la ejecución (McKinsey)



Solicitar demo →



Cinco decisiones que dejas de tomar a ciegas

**01****Alineación estrategia–ejecución**

100% de las iniciativas trazadas a un objetivo: sabes qué genera valor y dónde dejar de invertir

**02****Captura de valor real**

Detecta desvíos semanas antes: mides valor entregado por etapa, no solo avance.

**03****Gobierno por etapas**

Comités con un único dataset auditable: stage gates con criterios claros de aprobación.

**04****Visibilidad ejecutiva**

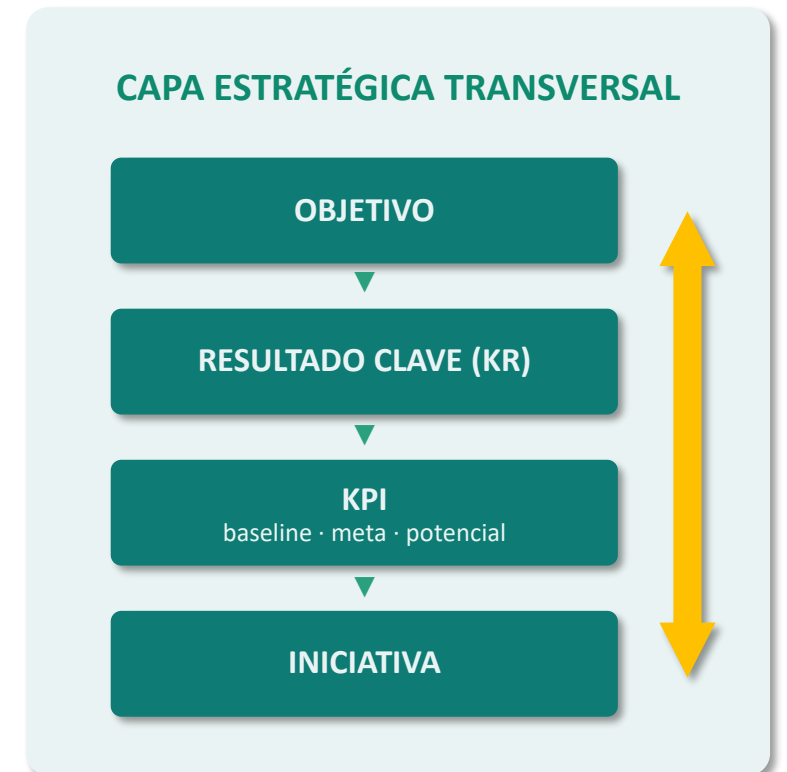
Menos horas en consolidar reportes: salud, riesgo, finanzas y avance en una vista

**05****Ambición calibrada**

Contra el benchmark de industria: ves cuánto valor queda sobre la mesa.



Una jerarquía que conecta estrategia y ejecución



Conecta la aspiración (OKR) con lo que las iniciativas realmente entregan.

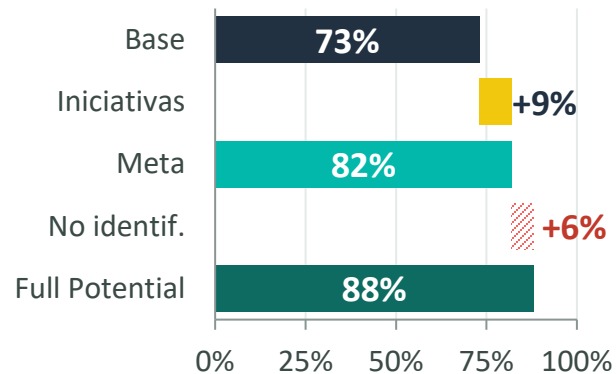


Del valor comprometido al potencial total del negocio

La tercera referencia: Full Potential

A la línea base y la meta se suma el Full Potential. El avance a meta se mide igual — y el comité ve, cuantificado, el valor que quedó fuera del compromiso.

Aspiración OEE [%]



OEE — Minera Cordillera S.A. (demo)

Catálogo de KPIs con benchmark

+100 indicadores world-class en 7 categorías y múltiples industrias

PROCESOS · PRODUCCIÓN · MANTENCIÓN · LOGÍSTICA · TRANSVERSAL

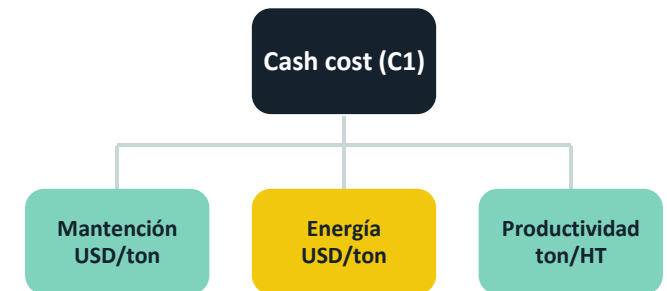


Cada KPI hereda del catálogo definición, fórmula y dirección estándar, y se contrasta con percentiles de industria: una meta bajo el benchmark queda marcada como conservadora antes de aprobarse.

Expansión a manufactura y utilities en curso.

Del resultado a la palanca

El árbol de valor descompone el KPI de resultado en las palancas operativas que lo explican: la brecha frente al potencial se convierte en una decisión concreta de dónde intervenir.



■ brecha concentrada en esta palanca (demo)

El potencial teórico proviene de benchmarks de industria — referencia de terceros, no una promesa de GEP. Si un KPI no tiene benchmark confiable, la plataforma lo declara: nunca inventa el dato. Cifras ilustrativas de Minera Cordillera S.A. (empresa demo).



El impacto del SPM según McKinsey, BCG y Bain

McKinsey & Company

2×

Las empresas que reasignan recursos dinámicamente entre iniciativas logran ~10% de retorno anual al accionista vs. 6% del resto: el doble de valor de mercado en 20 años.

Boston Consulting Group

N.º 1

La gestión activa del portafolio —dirigir capital y atención directiva a los negocios de mayor valor— es la palanca central para sostener la creación de valor en el tiempo.

Bain & Company

12%

Solo el 12% de las transformaciones alcanza la ambición declarada: la disciplina de ejecución y el gobierno del portafolio separan a los ganadores del resto.

Fuentes: McKinsey Quarterly (2016), reasignación dinámica de recursos; BCG, Value Creators Report (2016); Bain & Company, estudio de 426 transformaciones corporativas. Cifras referenciales de estudios públicos.



Las vistas que sustentan la decisión ejecutiva

Dashboard financiero del portafolio

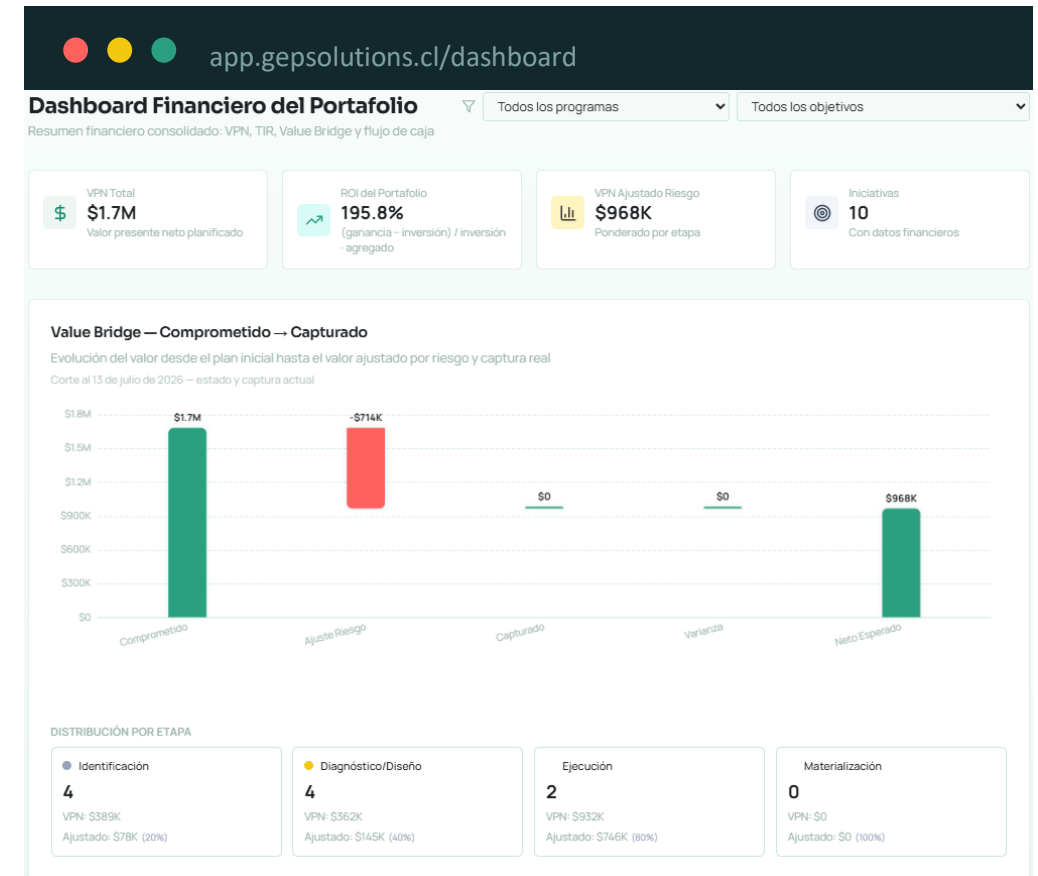
VPN, ROI, waterfall de valor y captura por etapa en una sola vista. El comité abre la plataforma y ve dónde se está creando — y dónde se está perdiendo — valor.

Una vista por nivel de decisión

Portafolio · Programa · Workstream · Ejecutivo · Gantt — cada rol entra al nivel de detalle que necesita.

Trazabilidad multinivel

De portafolio a actividad: cada KPI del comité se puede abrir hasta la iniciativa que lo está moviendo.





Más que software: capacidad de gobierno

No es solo una herramienta: es un modelo estructurado basado en buenas prácticas para convertir estrategia en valor capturado, con trazabilidad de punta a punta.

LO QUE NOS DIFERENCIA

- ✓ Portafolios orientados a retorno financiero, no a cumplir un checklist.
- ✓ OKR, KPI e iniciativa integrados — sin planillas que reconciliar.
- ✓ Stage gates auditables: cada peso pasa por un criterio de continuidad.
- ✓ Gobierno de capacidad y demanda para no comprometer más de lo que ejecutas.
- ✓ Narrativa lista para comité: decides en la reunión, no después de ella.

Lleva el gobierno de tu portafolio al siguiente nivel.

Solicitar demo →

www.gepsolutions.cl

contacto@gepsolutions.cl
Santiago, Chile